Nosso ponto de partida para você decidir com segurança - informação clara, atendimento humano e tecnologia a seu favor



Na TAYSAM, devemos considerar que escolher seguros, consórcios e soluções financeiras devem ser simples, transparentes e alinhados à sua realidade. Este artigo é o ponto de partida: aqui você entende como organizar as decisões, o que comparar e como usar a tecnologia e o apoio do nosso tempo para chegar à melhor escolha — sem "tecniquês".

Como esta série funciona

- Artigo ZERO: você está aqui. Um mapa prático do caminho.
- Artigos 1 a 8: conteúdos focados no produto, com exemplos do dia a dia, perguntas frequentes e próximos passos.
- Atendimento humano: quando quiser, um especialista TAYSAM entra em cena para orientar com empatia e esclarecimento.
- Experiência digital: simule e contrate online, com segurança e rapidez.

O que você vai encontrar nos próximos artigos

- EGV (Empréstimo com Garantia de Veículo): quando usar, vantagens, cuidados e como simular.
- Auto, Vida, Residencial, Empresarial, Saúde/Odontológico, Consórcios: o que cobre, para quem é, como comparar, quando vale a pena.
- Passo a passo de contratação e checklist de documentos.
- Dicas para pagar menos no longo prazo sem abrir a mão de proteção.

#### Como escolher sem erro: 5 passos práticos

- 1. Defina o objetivo: proteção, compra personalizada ou economia de caixa?
- 2. Estabeleça o orçamento mensal que cabe com folga.
- 3. Compare o essencial, não só preço: coberturas, franquias, prazos e suporte.
- 4. Use uma simulação online para ver cenários e ajustar antes de decidir.
- 5. Valide com um especialista TAYSAM para ter certeza de que é redondo.

#### Check-up de 2 minutos

- Tenho dependentes ou patrimônios que preciso proteger?
- Minha caixa precisa de reforço (e tenho veículo quitado ou quase)?
- Posso planejar uma compra (consórcio) ou preciso imediatismo (crédito)?
- Sei quanto posso pagar por mês sem aperto real? Se você respondeu "sim" para pelo menos duas perguntas, converse com a TAYSAM agora pode evitar custos desnecessários no futuro.

#### Mitos comuns (ea verdade)

- "Seguro bom é o mais barato." Nem sempre. O barato pode deixar você descoberto no imprevisto.
- "Consórcio está sempre atrasado." Depende da estratégia: lance e planejamento encurtam o prazo.
- "Crédito com garantia dá trabalho." Hoje é digital, com análise ágil e materiais eletrônicos.
- "O atendimento humano está demorado." Na TAYSAM, é direto e resolutivo você não é "só mais um número".

## Como a TAYSAM ajuda

- · Orientação clara e homologada ao seu momento de vida ou negócio.
- Forte presença digital: simulação, ajuste e contrate online.
- Atendimento humanizado: explicação simples, sem surpresa.
- Parceiras sólidas em seguros, como a Porto Seguro, Tokio Marine, Allianz dentre várias outras de renome, somando salários e eficiência.
- Transparência: SUSEP, CNPJ e corretor responsável sempre visível.

## Próximo passo

- Simule agora o EGV, feche quando fizer sentido para você:
  - Simulação/Contratação EGV:

## servicosfinanceiros.darwinseguros.com

- Quer falar com um especialista TAYSAM no WhatsApp?
  - WhatsApp:

#### wa.me

#### Público-alvo

- Pessoa Física: motoristas, famílias, autônomos e profissionais liberais.
- MEI e Pequenas Empresas: donos de negócios que precisam proteger pessoas, ativos e caixa.

# Perguntas

- A TAYSAM atende todo o Brasil? Sim, com forte presença digital e atendimento humanizado.
- Preciso entender os termos técnicos? Não. A gente traduz tudo e recomenda o que faz sentido para você.
- Posso começar pela simulação? Sim e depois validamos juntos para garantir a melhor decisão.

#### Observações de Conformidade

- Conteúdo informativo. Não constitui aconselhamento jurídico, fiscal ou financeiro.
- Condições comerciais e aprovação de variação de crédito conforme análise das instituições.
- Os seguros sujeitos às regras e regulação regulamentares; EGV é produto financeiro, não regulamentado pela SUSEP.

Fonte: Cleber Gregório de Oliveira Santos (CEO TAYSAM Seguros) em 18/10/2025

